برندبازهای تاناک پوش!

«برند»و«مارک»واژگانی پرکاربرددرفرهنگ لغت‌امروزی‌است‌ومیان‌جوان‌ترهاطرفداران زیادی دارد، حتی اگر این لباس‌ها دست‌دوم یا «تاناکورا» باشد! قاچاقچیان این لباس‌ها را به شکل بسته‌ای یا کیلویی با قیمت ارزان می خرند ودرسطح کشورتوزیع می کنند. یکی ازعمده‌ترین دلایل محبوبیت‌فروشگاه‌های‌تاناکورا،ارزانی‌وبرند این‌لباس‌هاست.اگرچه‌خریدوفروش‌این‌پوشاک درایران‌ممنوع‌شده‌اماهمچنان‌برخی‌فروشگاه‌ها لباس‌های‌دست‌دوم‌خارجی‌می‌فروشند.

بازار لباس‌های کهنه یا «تاناکورا»، از سال‌های دهه ۱۳۷۰ در سایه تورم پنجاه‌درصدی رونق گرفت. نام «تاناکورا» را هم ایرانی‌ها از مجموعه تلویزیونی «سال‌های دور از خانه» باشخصیت معروفش«اوشین»وام‌گرفته‌اند.دراین‌مجموعه تلویزیونی،«اوشین»باهمراهی‌همسرش«ریوزو»، فروشگاه‌هایی‌رابانام«تاناکورا»تأسیس‌کردوحالا سال‌هاست‌که‌درایران‌خیلی‌هابرای‌لباس‌های تاناک‌سرودست‌می‌شکنند.

حتی افراد ثروتمند جامعه نیز این لباس‌ها را می‌پوشند. این را محسن، یکی از فروشندگان پوشاک‌تاناکورامی‌گوید:«خیلی‌ازپولدارهابرای پیدا کردن پوشاک اورجینال و خارجی به ما سر می‌زنند و اغلب عاشق عدل‌هایی هستند که تازه بازمی‌شود، چراکه این شانس را دارند تا پیش از نمایش عمومی‌لباس‌ها‌بهترین‌هایش‌راانتخاب کنند. ما معمولا روزبازشدن عدل‌ها به مشتریان ثابت‌مان‌که‌معمولا‌پولدارهستندزنگ‌می‌زنیم. این لباس‌ها ممکن است استوک یا ضایعات تولیدی‌های‌خارجی‌باشد‌یا‌اینکه‌لباس‌های‌از مدافتاده‌وفروش‌نرفته‌بوتیک‌های‌خارجی‌باشد اماهرچه‌باشداین‌لباس‌هابرندهستند!به‌همین جهت‌مشتری‌خودش‌را‌دارد.»

محسن‌چندسال‌است‌که‌درهمین‌شغل‌فعالیت می‌کند.اومی‌گوید:«اجناس‌تاناک‌کیفیت‌وتنوع دارد‌واگربلد‌باشی‌ومارک‌ها‌رابشناسی‌بهترین‌و شیک‌ترین‌اجناس‌را‌با‌قیمت‌بسیارکم‌خریداری می‌کنی.ازکفش‌وکیف‌تالباس‌مجلسی.هیچ‌کس هم‌متوجه‌نمی‌شوداین‌لباس‌هادست‌دوم‌است یاچه‌هزینه‌ای‌برایش‌پرداخت‌شده‌است. شاید باورتان‌نشود‌اما‌خواهرم‌ساکن‌انگلستان‌است، در‌هر‌بار‌سفرش‌به‌ایران‌به‌اینجا‌سر‌می‌زند‌و برای‌کم‌شدن‌هزینه‌هایش‌ازاینجاخریدمی‌کند. همیشه‌هم‌شیک‌و‌به‌اصطلاح‌باکلاس‌لباس می‌پوشد.»

جوانان از پوشاکِ دارای نشان‌های معتبر استقبال می‌کنند

یکی‌دیگر‌از‌مغازه‌داران‌لباس‌های‌دسته‌دوم می‌گوید:«خریداران‌این‌لباس‌هاآدم‌های‌متفاوتی هستند.ازافرادی‌باوضعیت‌مالی‌صفرتاصدخریدار داریم.اماداشنجویان‌مشتری‌های‌اصلی‌هستند، چون‌برند‌بازند. طبیعتا‌قشر‌دانشجو‌توان‌مالی لازم‌برای‌خرید‌لباس‌های‌خارجی‌اصل‌را‌ندارند، بنابراین‌باهمان‌مقدارپولی‌که‌می‌خواهندلباس نو‌و‌بی‌کیفیت‌بخرند، اینجا‌مارک‌های‌خوب می‌خرند‌تا‌چند‌سال‌هم‌برایشان‌کار‌می‌کند. معمولا‌هیچ‌کس‌ازخریداین‌نوع‌پوشاک‌پشیمان نمی‌شود، مخصوصا‌کسانی‌که‌عاشق‌پوشیدن لباس‌های‌برند‌هستند.»

پیش‌تر‌مغازه‌های‌محدودی‌در‌خیابان‌های رودکی،آذربایجان،رسالت،گمرک،شوش‌ودروازه غارباین‌کارمشغول‌بودندامادرسال‌ین‌اخیربازار موسوم‌به«تاناکورا»رونق‌ووسعت‌بیشتری‌پیدا کرده،وشبکه‌های‌اجتماعی‌ووب‌سایت‌هانیزاین پوشاک‌راتبلیغ‌وعرضه‌می‌کنند.

واضح‌است‌که‌جوانان‌ازپوشاک‌دارای‌نشان‌های معتبراستقبال‌می‌کنندودراین‌میان‌قیمت‌مناسب نیزسهم‌مهمی‌دررونق‌وگسترش‌این‌بازار‌دارد. داوود‌از‌فروشندگان‌پوشاک‌تاناک‌با‌بیان‌این جمله‌می‌گوید: «نکته‌مهم‌در‌مورد‌تاناکورا‌این است‌که‌گاهی‌برند‌مشهوری‌را‌که‌قیمت‌آن‌در بازار‌چند‌میلیون‌تومان‌است‌به‌یک‌دهم‌قیمت این‌جا‌پیدا‌می‌کنید، لباسی‌که‌شاید‌فقط‌با‌یک رفوی‌ساده، دست‌دوم‌بودنش‌مشخص‌نشود. در‌وضعیتی‌که‌قیمت‌لباس‌در‌ایران‌سرسام‌آور است،این‌شیوه‌عرضه‌برای‌بسیاری‌ازمردم‌گزینه مناسبی‌به‌حساب‌می‌آید.»

داوود‌می‌گوید: «در‌بازار‌لباس‌دست‌دوم‌گروه مشتری‌هامتفاوت‌اند.خریداران‌راکسانی‌که‌فقط به‌دلیل‌ناتوانی‌مالی‌ارزان‌ترین‌کالاهاراجست‌وجو می‌کنند‌ومیزان‌کثیفی‌وصدمه‌خوردن‌پوشاک برایشان‌اهمیت‌ندارد‌تا‌جوانانی‌که‌به‌خاطر اشتیاق‌شان‌به‌برندپوشی‌که‌این‌لباس‌هافرصت خریدمناسب‌وتنوع‌تری‌برایشان‌ایجادمی‌کند، شامل‌می‌شوند. البته‌محل‌عرضه‌هم‌مهم‌است. فروشگاهی‌که‌درولیعصراست‌جنس‌مشتریانش بافروشگاهی‌که‌درگمرک‌ودروازه‌غاراست‌تفاوت دارد،کالاهایی‌که‌عرضه‌می‌کنندنیازبحث‌کیفیت وتمیزی‌متفاوت‌اند.»

اگرچه برخی از فروشندگان تاکید می‌کنند که بسیاری‌ازاین‌لباس‌هاچندبارمصرف‌اندوحاصل خیرخواهی یا مد دوستی اروپائیانی است که لباس‌های‌دست‌دوم‌یا‌استوک‌را‌برای‌مردم‌فقیر کشورهای‌آفریقایی‌کنارمی‌گذارند،اماشاهین‌که سال‌هاست‌ازفروشنده‌های‌بازارلباس‌دست‌دوم یا‌به‌قول‌خودش، پوشاک «استوک» است، نظر دیگری‌دارد.اومی‌گوید:«این‌هاکفش‌هاولباس‌های کاملانوومحصول‌شرکت‌های‌تولیدی‌بزرگ‌اروپایی و‌آمریکایی هستند که اغلب محصولاتشان را در کشورهایی‌مثل‌چین،تایوان،بنگلادش‌واندونزی تولید‌می‌کنند‌ومعمولا‌بعدازسه‌بارحراج، آنچه‌را که‌باقی‌می‌ماندو‌دیگرخریداری‌ندارد،به‌خیریه‌ها یابه‌کشورهای‌کمترتوسعه‌یافته‌وفقیرمی‌بخشند. طی‌سال‌های‌اخیر،برخی‌تجاربرایانی‌این‌کفش‌ها‌و لباس‌ها‌را‌ازخیریه‌هایاتوزیع‌کننده‌های‌کشورهای یادشده‌باقیمت‌بسیارارزان‌می‌خرندوآن‌هارا‌وارد کشور‌می‌کنند.»

به‌گفته‌شاهین،«این‌کالاهاممکن‌است‌به‌دلیل این‌که‌با‌استانداردهای‌شرکت‌اصلی‌مثل«نایک» یا«پولو»هم‌خوانی‌نداشته‌یا‌یک‌ایراد‌کوچک‌در حین‌تولید‌برایشان‌ایجاد‌شده‌و‌مورد‌استقبال بازارقرارنگرفته‌،جزوکالاهای‌ازرده‌خارج‌شده‌به شمارآمده‌اند. جالب‌است‌که‌همین‌کالاهابرای بسیاری‌ازخریداران‌ایرانی‌بسیارهم‌جذاب‌هستند زیرا‌حداقل‌دلشان‌خوش‌است‌که‌جنس‌اصلی می‌پوشند‌وتقلبی‌درکارنیست.کفش‌ولباس‌های دست‌دوم‌هم‌که‌تکلیفشان‌معلوم‌است‌ازکشورهای اروپایی‌وآمریکایی‌جمع‌آوری‌وازطریق‌مرزترکیه، کردستان‌عراق‌یاامارات‌واردکشورمی‌شوندوابتدا به‌شهرهایی‌مثل‌مهاباد‌وارومیه‌می‌رسندوازآنجا درکل‌کشورتوزیع‌می‌شوند.»

تاناک هم ارزان و هم برند!

این فروشنده، یکی از مهم‌ترین دلایل پوشیدن لباس‌تاناک‌را‌پیروی‌از‌مُد‌روز‌دانسته‌و‌عنوان می‌کند: «سال‌ها‌است‌که‌جوان‌ترها‌وارد‌بازی خطرناک‌مدومارک‌شده‌اندوچون‌دراین‌زمینه برای‌تأمین‌منابع‌مالی‌موردنیازنمی‌توانند‌روی کمک‌مالی‌خانواده‌حساب‌کنند، سعی‌می‌کنند به‌خرید‌پوشاک‌تانک‌روی‌بیاورند‌که‌هم‌ارزان وهم‌برند‌است.»

پویا ۱۹ سال دارد و دریکی از رشته‌های فنی در دانشگاهی‌اطراف‌تهران‌تحصیل‌می‌کند‌وازنظر پشتوانه‌مالی‌هنوزبه‌خانواده‌وابسته‌است. پویا که‌همیشه‌توانسته‌به‌روزترین‌لباس‌ها‌را‌بخرد، می‌گوید: من‌و‌دوتا‌دیگراز‌دوستانم، سر‌خرید همیشه‌کل‌کل‌داریم. وقتی‌چیزی‌بخریم‌و‌ازمد بیفتد، دیگر‌محال‌است‌به‌آن‌دست‌بزنم. مثلا برای‌تعدادی‌ازشلوارهایی‌که‌خریده‌ام‌این‌اتفاق بعداز۲و۳‌هفته‌افتادومن‌دیگرآن‌هارانپوشیدم! لباس‌های‌مارکی‌که‌می‌خرم‌معمولا‌تانک‌است، چون‌ازنظرمالی‌هنوزبه‌خانواده‌وابسته‌ام‌وشغلی ندارم. این لباس‌ها هم برند است و هم قیمت مناسبی‌دارد.

علیرضا‌دوست‌وهم‌دانشگاهی‌پویا‌نیز،که‌ازیک خانواده‌متوسط‌با‌پدری‌کارمندومادری‌خانه‌دار است،عاشق‌لباس‌های‌برنداست. چندماهی‌پس ازورود‌به‌دانشگاه‌مشکل‌او‌با‌خانواده‌اش‌بر‌سر هزینه‌های‌پوشاکی‌که‌خانواده‌توان‌پرداختش را‌ندارد، آغاز‌شد. علیرضا‌می‌خواست‌همرنگ دوست‌صمیمی‌خودباشدوخانواده‌این‌همرنگی رانه‌می‌پسندید‌ونه‌توانش‌راداشت، نتیجه‌این کشمکش، خرید‌لباس‌های‌تاناکورا‌بود. درواقع علیرضا‌هم‌مدتی‌است‌که‌راه‌پویا‌را‌دنبال‌کرده‌و سراز‌بازار‌تاناک‌فروش‌ها‌درآورده‌است!

او‌می‌گوید: «لباس‌مارک‌می‌پوشم‌تا‌دیگران‌با انگشت‌مرانشان‌دهند.اغلب‌آدم‌هاتصورمی‌کنند افرادی‌که‌از‌مارک‌های‌گران‌استفاده‌می‌کنند حتما‌دارای‌طبقه‌اجتماعی‌بالاتری‌نسبت‌به دیگران‌هستند‌واین‌مسئله‌مرا‌هرروزبه‌پوشاک برندنزدیک‌ونزدیک‌ترمی‌کند.چه‌خوب‌است‌که بالباس‌های‌تاناک‌آشنا‌شدم. بین‌این‌لباس‌ها، برندهای‌خیلی‌خوب‌ومعتبری‌پیدا‌می‌شود‌که اتفاقا‌ارزان‌است‌و‌هیچ‌کس‌هم‌نمی‌فهمد‌این لباس‌ها‌تاناک‌است.»

«نادیا»‌تابع‌مُد‌و‌برند‌نیست‌و‌در‌میان‌انبوهی‌از پوشاک«تاناکورا»به‌دنبال‌خرید‌کاپشنی‌باقیمت مناسب‌برای‌دخترش‌می‌گردد. او‌می‌گوید: «می‌دانیدقیمت‌یک‌کاپشن‌معمولی‌برای‌دخترپچه چهارساله‌دربازارمحصولات‌نوایرانی‌چند‌است؟ منظورم‌کاپشنی‌است‌که‌بشود‌آن‌راحداقل‌دوسال استفاده‌کرد‌و‌رنگ‌و‌ظاهرش‌حفظ‌شود. برای من‌که‌زن‌سرپرست‌خانوار‌با‌دو‌بچه‌هستم‌و‌باید خودم‌خرجشان‌را‌درآورم، واقعا‌مقدوربنیست‌تنها برای‌خریدیک‌کاپشن‌معمولی،چهار،پنج‌میلیون تومان‌هزینه‌کنم. به‌همین‌دلیل‌آمده‌ام‌اینجا‌تا لابه‌لای‌لباس‌ها، کاپشنی‌مناسب‌وتروتمیزبرای دخترم‌پیدا‌کنم. درواقع‌اینجا‌بادوتا‌سه‌میلیون تومان، هم‌یک‌کاپشن‌و‌هم‌یک‌جفت‌پوتین جنس‌خوب‌می‌خرم‌تایکی‌دوزمستان‌را‌با‌آن‌ها سپری‌کند. راستش‌رابخواهید، همیشه‌از‌خرید کفش‌و‌لباس‌دست‌دوم‌اکراه‌داشتم‌و‌حتی‌به سمت‌آن‌هم‌نمی‌رفتم‌اما‌حالا‌با‌این‌قیمت‌های سرسام‌آورمجبورم.»

البته‌همیشه‌مشتریان‌در‌این‌مغازه‌ها‌صرفا‌به دنبال‌جنس‌ارزان‌نیستند، یک‌گروه‌براین‌باورند که‌حداقل‌دراینجاجنس‌اصل‌پیدامی‌کنی‌وکسی کلاه‌سرت‌نمی‌گذارد. گروهی‌دیگرنیز‌که‌شیفته پوشیدن‌لباس‌برندهستندوتوان‌خریدمدل‌های روز‌و‌نو‌آن‌ها‌را‌ندارند، ترجیح‌می‌دهند‌از‌جنس دست‌دوم‌یا‌استوک‌خارجی‌استفاده‌کنند.

«مسعود» که از مشتریان دائمی این فروشگاه‌ها است، به کفش کتانی پای خود اشاره می‌کند و می‌گوید:«این‌هااسکیچرزاصل‌هستندکه‌دوسال پیش‌همین‌جابه‌قیمت‌یک‌میلیون‌تومان‌خریدم. درحالی‌که‌آن‌زمان‌قیمت‌نو‌این‌کتانی، حدود ۶میلیون‌تومان‌بود.دوسال‌است‌برایم‌کارمی‌کند وهیچ‌تغییری‌هم‌درشکل‌ظاهری‌آن‌ایجادنشده است. حالا‌فرض‌کنیداگرجنس‌ایرانی‌یاکپی‌شده بود، یک‌سال‌نگذشته‌شکل‌و‌شمایلش‌به‌هم می‌ریخت‌و‌باید‌آن‌را‌دورمی‌انداختم.»

او‌که‌به‌قول‌خودش‌آن‌قدرهاهم‌مشکل‌مالی‌ندارد وحداقل‌توان‌خرید‌جنس‌نوایرانی‌را‌دارد، اضافه می‌کند: «راستش‌هدفم‌ازخرید‌جنس‌دست‌دوم یا‌استوک، توجه‌به‌جنس، کیفیت‌و‌اصل‌بودن آن‌است. من‌هم‌مثل‌هر‌ایرانی‌دیگری‌دوست داشتم‌جنس‌وطنی‌بپوشم‌اما‌وقتی‌می‌بینم کفش‌ولباس‌های‌ایرانی‌با‌مواد‌اولیه‌فوق‌العاده بی‌کیفیت‌چینی‌تولید‌می‌شوند‌یا‌کپی‌و‌تقلبی ناشیانه‌وبی‌قواره‌ازمدل‌های‌خارجی‌هستند، به شعورم‌توهین‌می‌شودوترجیح‌می‌دهم‌به‌انتخاب خودم، ازاین‌مغازه‌ها‌خرید‌کنم.»

مهدی یکی دیگر از مغازه‌دارانی است که لباس دست‌دوم می‌فروشد و خیلی معتقد به متفاوت بودن لباس‌هایش با بقیه لباس‌های دست‌دوم است. او می‌گوید: «پالتوهای زنانه اینجا از فوتر فرانسه است. قیمت نو آن به پول ما دست‌کم بیست، سی‌میلیون‌تومان‌است‌اماشما‌می‌توانید دست‌دوم‌آن‌که‌خیلی‌هم‌تمیز‌و‌مرتب‌است‌را چهار، پنج‌میلیون‌تومان‌بخرید.»

مهدی به ردیفی دیگر از پالتوها اشاره می‌کند و می‌گوید: «این پالتوها انگلیسی هستند و ظاهرا بیشترهم‌استفاده‌شده‌اند،به‌همین‌دلیل‌قیمت آن‌ها‌حدود۶۰۰هزار‌تومان‌است. اما‌جنس‌های من‌همه‌اصل‌اروپایی‌هستندومثل‌بقیه،درچین، بنگلادش‌وتایوان‌تولیدنشده‌اندوازرده‌خارج‌هم نیستند. من‌آن‌ها‌را‌ازطریق‌کراچی‌پاکستان‌وارد می‌کنم. بدنیست‌بدانیدبرخی‌مزون‌داران‌خانگی ازمشتریان‌پروپاقرص‌من‌هستند‌که‌جنس‌های درجه‌یک‌من‌را‌می‌خرندوباچندبرابرقیمت‌به‌عنوان لباس‌نو‌به‌شماها‌می‌فروشند.»

عامل گسترش بیماری‌های پوستی

اما اولین شرط خرید پوشاک تاناک این است که توان‌تحمل‌بوی‌لباس‌ها‌را‌داشته‌باشی. بویی‌که برای‌بعضی‌ها‌چنان‌نامطبوع‌است‌که‌هرگزطاقت گشت‌وگذار‌درمیان‌این‌پوشاک‌را‌ندارند، ولی‌این موضوع‌برای‌بسیاری‌ازخریداران‌بی‌اهمیت‌است. باید‌بارها‌وبارها‌لباس‌را‌شست‌ودرآفتاب‌قرار‌دادتا این‌بوازبین‌برود. این‌بو،بوی‌یک‌دشمن‌عفونی‌کننده قوی‌است‌که‌قبل‌ازورود‌لباس‌ها‌ازاروپا‌وآمریکا‌به شرکت‌های‌توزیع‌در‌خاورمیانه، توسط‌سازمان بهداشت‌جهانی‌به‌لباس‌هازده‌می‌شود. به‌گفته فروشندگان‌باوجوداین‌ماده‌ضدعفونی‌کننده‌امکان انتقال‌بیماری‌وجوددارد‌وتاکنون‌مشتری‌هاهم به‌خاطربیماری‌شکایتی‌نداشته‌اند. فروشنده‌ای می‌گوید: «تا‌چند‌سال‌قبل‌وزارت‌بهداشت‌برای گرفتن‌نمونه‌ازلباس‌ها‌به‌مغازه‌ها‌می‌آمد‌و‌برخی لباس‌ها‌به‌خصوص‌مایوها‌ولباس‌های‌زیرا‌برای آزمایش‌می‌برد. اما‌هیچ‌آلودگی‌ای‌پیدا‌نکردند.» یکی‌ازفروشندگان‌با‌خنده‌می‌گوید: «ما‌مشتری پزشک‌هم‌داریم.»

چند‌سالی‌است‌که‌دیگر‌خبری‌از‌بازرسی‌های بهداشتی‌دانشگاه‌علوم‌پزشکی‌نیست‌و‌طبیعتا امکانی‌هم‌برای‌نظارت‌برانبارها‌به‌دلیل‌قاچاق بودن‌آن‌ها‌وجود‌ندارد. این‌موضوع‌نگرانی‌های بهداشتی‌وپزشکی‌را‌جدی‌ترکرده‌است. پزشکان و‌مسئولان‌وزارت‌بهداشت‌بارها‌هشدار‌داده‌اند که‌فروش‌بدون‌نظارت‌این‌نوع‌پوشاک‌ممکن است‌زمینه‌ساز‌شیوع‌بیماری‌های‌قارچی‌و عفونی‌شود.

یک‌متخصص‌بیماری‌های‌عفونی‌عقیده‌دارد:«انواع بیماری‌های‌انگلی، قارچ‌و‌بیماری‌های‌پوستی می‌تواند‌از‌این‌لباس‌ها‌منتقل‌شود.»

او‌می‌گوید: «نمی‌دانم‌دختران‌و‌پسران‌جوان چطور‌از‌لباس‌هایی‌که‌معلوم‌نیست‌حاوی‌چه باکتری‌هایی‌است‌استفاده‌می‌کنند. زیبایی‌این لباس‌ها‌ارزش‌بیماری‌های‌ناشی‌ازآن‌ها‌را‌ندارد. این‌کار‌ریسک‌بزرگی‌برای‌سلامتی‌است. خیلی‌از بیماری‌های‌عفونی‌و‌ویروسی‌در‌طولانی‌مدت خود‌را‌نشان‌می‌دهند. ما‌مراجعانی‌داشته‌ایم که‌براثرپوشیدن‌این‌لباس‌ها‌دچار‌بیماری‌های پوستی‌مانند‌اگزما‌شده‌اند.» او‌توصیه‌می‌کند در‌صورت‌اصرار‌به‌استفاده‌از‌این‌لباس‌ها‌حتما جوشانده‌شوند.

اما‌ظاهرا‌مشتریان‌توجهی‌به‌این‌پیام‌های بهداشتی‌ندارند‌وهمچنان‌پوشیدن‌لباس‌های متنوع‌وشیک‌پوشی‌با‌نازل‌ترین‌قیمت، برایشان ارزش‌عوارض‌احتمالی‌لباس‌ها‌را‌دارد.

زن‌میانسالی‌دوکیسه‌نایلونی‌بزرگش‌رابرایم‌بازمی‌کند وچندتاازپیراهن‌هاوشلوارهای‌دخترانه‌رانشانم می‌دهد.می‌گوید:«دخترم‌دانشجوی‌تهران‌است وهمیشه‌برایش‌ازاینجاخرید‌می‌کنم. وقتی‌لباس را‌به‌اتوشویی‌بدهی‌دیگرمشکل‌بهداشتی‌ندارد. تاحالا‌هم‌مشکلی‌برایش‌ایجادنشده. همیشه‌در خوابگاه‌شیک‌ومتفاوت‌ومارک‌دارلباس‌می‌پوشد وهیچ‌کس‌نمی‌فهمد‌لباس‌هایی‌که‌به‌تن‌دارد‌از کجاست‌و‌به‌چه‌قیمتی‌خریده‌است.»

نیلوفرهم‌مادری‌است‌با‌چهار‌فرزند‌که‌به‌گفته خودش،تاکنون‌بامشکل‌بهداشتی‌مواجه‌نشده است: «من‌چهار‌تا‌بچه‌دارم‌که‌هرکدامشان‌در سنین‌مختلف‌و‌باسلیقه‌های‌خاص‌هستند‌و برای‌تأمین‌نیازشان‌نمی‌توانم‌ازلباس‌های‌نوکه گرانند‌و‌دوام‌پایینی‌دارند‌استفاده‌کنم. ترجیح می‌دهم‌پول‌کمتری‌برای‌خرید‌لباس‌بدهم‌و نیازآن‌ها‌را‌همانطورکه‌دوست‌دارند‌تأمین‌کنم. شاید‌بعضی‌ازمردم‌که‌مثل‌من‌مشکل‌اقتصادی دارندبه‌دلیل‌بوی‌بدلباس‌های‌دست‌دوم‌ازآن‌ها فراری‌اند‌ولی‌با‌چند‌بار‌شستن‌این‌بو‌هم‌ازبین می‌روندقابل‌استفاده‌هستند.لباس‌هادوسته‌اند لباس‌هایی‌مثل‌کاپشن، کت، شلوار‌کمترممکن است‌موجب‌بروز‌مشکل‌شوند‌و‌لباس‌های‌زیر چون‌در‌تماس‌مستقیم‌بدن‌هستند‌در‌انتقال بیماری‌ها‌مؤثرند. اگر‌ازنظر‌بهداشتی‌مشکلی باشد‌مربوط‌به‌گروه‌دوم‌است. من‌و‌خانواده‌ام که‌سال‌هاست‌ازاین‌لباس‌ها‌استفاده‌می‌کنیم‌با هیچ‌مشکل‌پزشکی‌مواجه‌نشدیم.»

نیلوفرتوضیح‌می‌دهد‌که«لباس‌های‌تاناکورا‌از زمان‌جنگ‌وارد‌شهر‌ما(کرمانشاه)‌شد‌و‌چون اوضاع‌اقتصادی‌مردم‌درآن‌زمان‌خیلی‌نابسامان بود‌وجود‌لباس‌هایی‌که‌هم‌جنس‌و‌دوام‌خوبی دارند‌و‌هم‌بسیار‌ارزانند‌یک‌موقعیت‌استثنایی بود. البته‌بعدازمدتی‌به‌حدی‌دربین‌مردم‌خرید این‌لباس‌هاعادی‌شده‌بودکه‌هیچ‌کس‌خریدش را‌پنهان‌نمی‌کرد‌و‌حتی‌کسانی‌که‌به‌عنوان مهمان‌به‌شهر‌ما‌می‌آمدند‌از‌تاناکورا‌استقبال می‌کردند. هیچ‌وقت‌نشنیدیم‌که‌برای‌کسی‌به خاطر‌پوشیدن‌این‌لباس‌ها‌مشکل‌بهداشتی خاصی‌پیش‌بیاید.»

با‌این‌حال‌امیرهوشنگ‌احسانی، پزشک متخصص، پوشاک‌دست‌دوم‌را‌عامل‌انتقال دودسته‌از‌بیماری‌های‌شایع‌پوستی‌عنوان کرده‌است: «گروه‌نخست‌عفونت‌های‌میکروبی و‌قارچی‌هستند‌که‌می‌توانند‌ماه‌ها‌در‌لباس‌ها باقی‌بمانند‌و‌با‌ایجاد‌خارش‌و‌آسیب‌پوستی‌به مشکلات‌عفونی‌خطرناک‌منجرشوند. گروه‌دوم‌نیز بیماری‌های‌ویروسی‌پوستی‌مانند‌زگیل، تبخال و‌ملوسکوم‌هستند‌که‌از‌این‌طریق‌به‌بدن‌افراد منتقل‌می‌شوند.»

این‌هشدارها‌در‌حالی‌مطرح‌می‌شود‌که‌برخی معتقدند‌مصرف‌لباس‌های‌دست‌دوم‌به‌بهبود یا‌حفظ‌بهتر‌محیط‌زیست‌کمک‌می‌کند. ناهیدمحبی-دکترای‌مدیریت‌محیط‌زیست‌دراین زمینه‌به«ایسنا»می‌گوید:«لباس‌های‌دست‌دوم یا‌به‌اصطلاح‌تاناکورا‌قابل‌استفاده‌دوباره‌اند‌اما ازنظربهداشتی‌مسائل‌خاص‌خودشان‌را‌دارند. درکل‌استفاده‌ازیک‌محصول‌درجهت‌بهبودیا حفظ‌منابع‌محیط‌زیست‌کاردرستی‌است. گرچه قاعدتا‌توجه‌به‌مسائل‌بهداشتی‌در‌اولویت‌است زیرا‌این‌مسائل‌ارتباط‌تنگاتنگی‌با‌محیط‌زیست دارد. بسیاری‌ازکشورهای‌دنیا‌هم‌ازلباس‌های دست‌دوم‌استفاده‌می‌کنند‌که‌بسیاری‌از‌این لباس‌ها‌برند‌هستند. منسوجات‌جزءزباله‌هایی هستند‌که‌دیرتجزیه‌می‌شوند.اغلب‌زباله‌هایی‌که تولیدمی‌کنیم‌کمتربه‌سمت‌مراکزبازیافت‌هدایت‌و بیشتردفن‌می‌شوند. درچرخه‌دفع‌پسماند‌چهارR داریم‌که‌یکی‌ازآن‌ها (Reuse) یا‌همان‌استفاده دوباره‌است‌ودیگری (Recycle) یا‌همان‌بازیافت است‌و‌چون‌دو‌مورد‌دیگر‌در‌این‌مبحث‌کاربرد ندارند‌به‌آن‌ها‌اشاره‌نمی‌کنم. استفاده‌دوباره‌به این‌معناست‌که‌می‌توان‌ازیک‌شیء‌یا‌محصول استفاده‌دیگری‌داشته‌باشیم. برای‌مثال‌من کمدی‌دارم‌که‌به‌آن‌احتیاجی‌ندارم‌و‌به‌جای آنکه‌آن‌را‌به‌زباله‌تبدیل‌کنم‌در‌اختیار‌شخص نیازمندی‌می‌گذارم. یا‌مدل‌دیگری‌وجود‌دارد که‌با‌کمی‌تغییرمی‌توان‌ازیک‌کالا‌استفاده‌کرد. برای‌مثال‌برخی‌از‌خانم‌ها‌در‌منزل‌با‌برخی لباس‌های‌کهنه، کیف‌درست‌می‌کنند. درباره بازیافت‌هم‌یک‌محصول‌به‌کارخانه‌فرستاده می‌شود‌و‌به‌طورکلی‌تجزیه‌و‌ازآن‌ماده‌یا‌کالای دیگری‌تولید‌می‌شود. در‌برگه (MSDS) که‌به برخی‌لباس‌ها‌دوخته‌می‌شود، علائم (Reuse) و (Recycle)، چگونگی‌شست‌وشو، نگهداری و‌دفع‌لباس‌درج‌شده‌که‌افراد‌باید‌این‌علائم جزئی‌را‌بشناسند. درواقع‌علائم‌دفع‌لباس‌به مصرف‌کننده‌توضیح‌می‌دهد‌که‌اگرمی‌خواهید این‌لباس‌دفع‌شود‌آن‌رامستقیم‌درسطل‌زباله نیندازید. برای‌مثال‌لباس‌های‌نایلونی‌برای تجزیه‌به۳۰تا۴۰سال‌ولباس‌های‌نخی‌به‌سه‌تا چهارده‌ماه‌زمان‌نیاز‌دارند.»

این‌کارشناس‌محیط‌زیست‌در‌ادامه‌می‌گوید: «باعقب‌انداختن‌چرخه‌بازیافت، به‌منشأتولید کمک‌می‌شود‌زیرامواداولیه‌تولیدازطبیعت‌گرفته می‌شود‌و‌زمانی‌که‌از‌یک‌لباس‌در‌مدت‌زمان بیشتری‌استفاده‌کنیم‌به‌اصلاح‌الگوی‌مصرف کمک‌می‌کنیم. به‌همین‌دلیل‌به‌منابع‌طبیعی کمترفشار‌می‌آوریم. هرچه‌ماندگاری‌بالاتر‌باشد کمتربه‌سمت‌تقاضای‌تولیدلباس‌جدیدمی‌رویم. هرچه‌درخواست‌ما‌کمتر‌باشد، تولید‌پایین می‌آید‌و‌ازطرفی‌برداشت‌منابع‌طبیعی‌هم‌کمتر می‌شود. برای‌هرتولیدی‌پروسه‌،ورودی‌وخروجی داریم‌که‌باید‌نحوه‌تولیداصلاح‌شود‌تاخروجی‌ها کمترشوند‌و‌کمترین‌خسارت‌را‌به‌محیط‌زیست شاهد‌باشیم.»

بااین‌همه، باید‌تأکید‌کرد‌که‌مصرف‌کنندگان‌نه به‌هشدارهای‌وزارت‌بهداشت‌در‌مورد‌آلودگی این‌لباس‌ها‌توجه‌دارند‌و‌نه‌حفظ‌محیط‌زیست برای‌آنان‌در‌اولویت‌است، بلکه‌خرید‌محصولات نشان‌های‌تجاری‌معروف‌وقیمت‌بالای‌لباس‌های نو‌در‌ایران، دو‌عامل‌اصلی‌گرایش‌به‌لباس‌های استفاده‌شده‌است. به‌باورفعالان‌این‌حوزه، تولید پوشاک‌داخلی‌با‌برچسب‌خارجی‌نیزدرافزایش رغبت‌جوانان‌برای‌خرید‌پوشاک‌دست‌دوم سهم‌بسزایی‌دارد.

آگهی تغییرات شرکت سهامی خاص سرمایه گذاری عمران و توسعه گوهر باران به شناسه ملی ۱۰۱۰۲۹۵۷۱۷۲ و به شماره ثبت ۲۵۵۴۲۰ به استناد صور تجلسه‌مجمع‌عمومی‌عادی‌بطورفوق‌العاده‌مورخ۱۴۰۴/۰۴/۲۹تصمیمات ذیل اتخاذ شد آقای حسین یونس سینکی به شماره ملی ۰۰۱۵۰۸۱۰۰۱ به سمت عضو اصلی هیئت مدیره تا تاریخ ۱۴۰۶/۰۴/۲۹ شرکت پردیس پرهام کیش به شناسه ملی ۱۴۰۰۲۰۳۳۹۴۴ به سمت عضو اصلی هیئت مدیره تا تاریخ ۱۴۰۶/۰۴/۲۹آقای هادی سید فضلی به شماره ملی ۵۰۶۹۶۶۲۴۶۵ به سمت عضو اصلی هیئت مدیره تا تاریخ ۱۴۰۶/۰۴/۲۹انتخاب گردیدند سازمان ثبت اسناد‌واملاک کشور اداره ثبت شرکت‌ها‌وموسسات غیر تجاری تهران (۲۰۱۵۳۴۰)

آگهی تغییرات شرکت سهامی خاص هور برین بنای توس به شناسه ملی ۱۴۰۰۸۷۶۹۱۷۶ و به شماره ثبت ۷۰۲۱۴ به استناد صور تجلسه هیئت مدیره مورخ۱۴۰۴/۰۷/۰۳تصمیمات‌ذیل‌اتخاذشد‌آقای‌سیدمجیدحسینی‌به‌شماره ملی ۰۹۳۴۰۴۳۶۶۳ به سمت رئیس هیئت مدیره تا تاریخ ۱۴۰۶/۰۷/۰۳و به سمت‌مدیرعامل تا تاریخ ۱۴۰۶/۰۷/۰۳آقای سیدمحمدصابراخوت به‌شماره ملی ۰۹۴۴۶۳۰۴۱۳ به سمت عضو‌اصلی هیئت مدیره تا تاریخ ۱۴۰۶/۰۷/۰۳ خانم‌فرزانه نورمندی پور به شماره ملی ۰۹۴۵۶۹۴۰۳۲ به سمت نایب رئیس هیئت مدیره تا تاریخ ۱۴۰۶/۰۷/۰۳انتخاب گردیدند اداره کل ثبت اسناد و املاک استان خراسان رضوی اداره ثبت شرکت ها و موسسات غیر تجاری مشهد (۲۰۱۲۲۳۶)

آگهی تغییرات شرکت سهامی خاص گروه خدمات درمانی‌عرفان‌سلامت‌به‌شناسه‌ملی ۱۴۰۰۷۷۹۲۹۰۴ وبه‌شماره‌ثبت۵۳۰۳۸۸به‌استنادصور‌تجلسه‌هیئت مدیره مورخ ۱۴۰۴/۰۲/۱۷ تصمیمات ذیل اتخاذ شد خانم مرضیه رحیمی به شماره ملی ۰۰۲۰۰۲۱۳۶۴ به سمت مدیرشعبه انتخاب گردیدند سازمان ثبت اسناد‌واملاک کشور اداره ثبت شرکت‌ها‌و‌موسسات غیر تجاری تهران (۲۰۱۵۳۴۲)

آگهی تغییرات شرکت سهامی خاص آبخیز داران دشت توس به شناسه ملی ۱۰۳۸۰۴۲۱۳۶۰